

FORMATION DE FORMATEURS EN PLAIDOYER V1.0 27/11/2025

Durée : 1 jour / 7h (2 DEMIES JOURNÉES)

Tarif : Nous consulter

OBJECTIFS

À l'issue du parcours, les participantes et participants seront capables de :
Comprendre et expliquer les concepts fondamentaux du plaidoyer (métier, posture, ancrage communautaire, analyse, stratégie, communication, impact).

Acquérir et mobiliser des compétences pédagogiques de base pour animer des sessions interactives, participatives et adaptées aux profils d'apprenants.

Planifier et structurer une formation complète au plaidoyer, incluant objectifs, méthodes, outils et évaluations.

Former à leur tour d'autres personnes, en respectant les principes de facilitation.

PUBLIC

Tout formateur souhaitant former des formateurs en plaidoyer

PRÉREQUIS

Pas de prérequis.

OUTILS ET MÉTHODOLOGIE PÉDAGOGIQUE

Point en amont de la formation avec restitution du besoin client.

Point en fin de journée de formation, recueil des impressions, régulation sur les autres journées en fonction de l'évolution pédagogique.

Évaluation à chaud en fin de formation, débriefing sur l'écart éventuel, formalisation d'une régulation sur les points soulevés.

MOYENS D'ENCADREMENT DE LA FORMATION

L'ATELIER DES LUTTES s'engage à adapter chaque formation aux besoins réels du stagiaire. L'animation est basée sur une pédagogie active, avec des exercices pratiques et personnalisés qui permet l'ancrage en temps réel. Cette animation s'appuie sur une alternance d'exposés théoriques et pratiques.

Vidéo-projection. Support de cours délivré à chaque participant. Travaux pratiques.

LIEU DE FORMATION

Cette formation est prodiguée en distanciel grâce à une connexion avec votre ordinateur ou votre smartphone

MODALITES ET DELAIS D'ACCÈS

Inscription via notre convention de formation : au minimum 30 jours avant le démarrage de la session

CONTACTS

Téléphone : 06.16.50.17.59 - Mail :
Mail : latelierdesluttes@gmail.com

ACCESSIBILITÉ

Si vous êtes en situation de handicap, contacter notre référent handicap au 06.16.50.17.59 afin d'adapter au mieux la formation à vos besoins spécifiques

PROGRAMME

1. Métier du plaidoyer

Définition, finalités, rôle

Structuration de l'espace plaidoyer collectif

2. Management du plaidoyer

Dynamique collective

Leadership et posture

Création d'opportunités

Réseautage informel

3. Ancrage communautaire et redevabilité

Systèmes de remontée communautaire

Transformation des constats en revendications

Crédibilité et mobilisation durable

4. Posture du plaideur

Les caractéristiques d'un bon plaideur

Être porteur de solution

5. Analyse stratégique

Diagnostic interne et externe du contexte

Analyse des acteurs et alliances à créer

6. Planification stratégique

Élaboration d'objectifs SMART

Construction d'un plan d'action basé sur les besoins

7. Analyse de l'impact

Facilitation d'espaces de dialogue

Suivi des efforts déployés

Lien entre actions et changements obtenus

8. Communication pour le plaidoyer

Communication vers le grand public

Argumentation, persuasion

SUIVI ET ÉVALUATION DES RÉSULTATS

Document d'évaluation de satisfaction, test des acquis, attestation de présence, certificat de réalisation de formation.

DATES

[Nous consulter](#)